

75歳 破産乗り越え再起

当初は裸電球がぶら下がる小さな工場を借りてたたきを生産。7年後には同県藤枝市に2階建て約9千平方メートルの工場を建設。安価な巻き網カツオも流通する中、資源に配慮した一本釣りにこだわり、最盛期には約200人を雇用、年間約50億円を売

り上げた。2008年には、廢業が相次ぐ遠洋一本釣り漁業を応援しようとして国際非営利組織「海洋管理協議会（MSC）」の「海のエコラベル」を取得。カツオ漁業では世界初だった。

しかし、エコラベル付き
国産カツオ缶詰を米国
に輸出する構想を練つ
た。

ベトナム産ナマズのすり身を商品化した明神宏幸さん(75)は、「明神水産」(幡多郡黒潮町)創業者の三男。同社で「わら焼きたたき」を売り出した後、独立。1997年、冷凍カツオの水揚げ拠点である静岡県焼津市に進出した。

ナマズすり身開発 明神さん



「パンガスリミ」のエコラベル付きパッケージを手にする明神宏幸さん(黒潮町佐賀)

「良い品に、附加価値付ける」

仙台市の缶詰企業との間で、年間1万トンの生産計画がまとまった。藤枝工場に相手方を招いて最後の詰めを行った。契約書に印鑑を押した。その瞬間、建物が大きく揺れた。東日本大震災だつた。

界団体から、明神さんに技術指導の要請が舞い込んだ。

現地でパンガシウスという巨大産業の一端に触れた明神さん。「もう一度、活躍する場ができた」と確信した。

「パンガスリミ」の原魚は水質や生態系の保全、薬品類の適正使用など厳しい基準を満たし、「水産養殖管理協議会(ASC)」のエコラベルを取得している。明神さんはそこにも共感を覚えた。

一本釣りカツオのたきから、養殖ナマズのすり身へ。自らも想定外の展開だが、出発点は同じだ。

「健全な環境から生み出される良い品に、付加価値を付ける。生産者にも富が回る仕組みをつくりたい」

9年前に全てを失った明神さんが、75歳にして『再挑戦』の一歩を踏み出した。